

Wo die unternehmerische Saat aufgeht



JAN LARSSON, DIREKTOR HTC

Das High-Tech-Center (HTC) in Tägerwilen TG bietet eine vernetzte Philosophie für Startups und wird dank der bilateralen Verträge und einer zunehmend besseren Verkehrserschliessung als Brutstätte für Jungunternehmen immer interessanter.

Angefangen hat die Geschichte des HTC 1988, als der gebürtige Schwede Jan Larsson in Tägerwilen das bisher einzige rein privatwirtschaftlich finanzierte Zentrum dieser Art in Europa gegründet hatte.

82 FIRMEN ANGESIEDELT

Im Dezember 1990 zogen die ersten Firmen ein und im Juni 1991 wurde die erste HTC-Etappe feierlich eröffnet. Im März 1993 wurde die

zweite Bauetappe in Angriff genommen, und per Anfang 1995 zogen auch dort die ersten Mieter ein. Inzwischen sind im HTC durchschnittlich etwa 40 Firmen aus verschiedenen europäischen Ländern tätig, und im Verlauf der letzten 12 Jahre wurden insgesamt 82 Firmen angesiedelt.

VERNETZTE PHILOSOPHIE

„Wir haben einen Gebäudekomplex gebaut, und das Geschäft ist natürlich, die Räume darin zu vermieten“, erklärt Larsson. Die Idee ist jedoch, nicht nur normalen Geschäfts-

raum, sondern auch eine Philosophie, ein komplettes Paket, eine komplette Infrastruktur zu vermieten, mit Konferenzzimmer, Bistro und einem Servicecenter, das alles anbieten kann, was ein Kunde will, wenn er das wünscht.

„Komplette Gross-ISDN-Telefonanlagen, Glasfaser im Haus und interessante Firmen, die sich ergänzen und Synergien nutzen: Darin unterscheidet sich das HTC in Tägerwilen von anderen Technoparks, und deswegen haben wir auch Erfolg gehabt“, meint Larsson.

ZWEITGRÖSSTER TECHNOPARK

Ein High-Tech-Center müsse nicht unbedingt etwas mit Grundlagenforschung oder Raumfahrt zu tun ha-

ben, die Grundlage sei aber immer innovatives Denken und ein Umfeld, das Raum bietet für die Entwicklung neuer Lösungswege, meint der HTC-Gründer. „Zu unserer Philosophie gehören der Wissens- und der Technologietransfer“.

Das innovative und grenzüberschreitende Denken bezieht sich nicht nur auf die hausinterne Vernetzung, sondern geschieht zunehmend auch über die Landesgrenzen hinweg. Mit den bilateralen Verträgen gewinnt dieser Aspekt zusätzliches Gewicht für den personellen Austausch, und die Anbindung an die Autobahn A 7 und damit an den Flughafen Zürich-Kloten wird mit der Eröffnung des Girsbergtunnels Realität.



Dienstleistungen für jeden Unternehmensphase

Für Jungunternehmer sind die Bürohotelplätze und Bürohotels interessant, die für 475 bis 550 Franken pro Monat vermietet werden. Um jeder Unternehmensphase gerecht zu werden, stehen zusätzliche Dienstleistungen und Infrastrukturen zur Verfügung. Für nur 57 Franken die Stunde können Mieter, die sich auf ihre Kernkompetenzen konzentrieren wollen und noch kein eigenes Sekretariat auslasten können, die Dienste des HTC-Servicecenters in Anspruch nehmen:

Telefon - Entgegennahme von Anrufen unter dem Firmennamen des Auftraggebers

Telefax - Senden/Empfangen

Post - Ein- und Ausgang

Sekretariat - Korrespondenz, Verträge, Protokolle usw.

Elektronische Zeiterfassung - Arbeitszeiten von Mitarbeitern der Auftraggeber automatisch erfassen

Vermittlung - Beratende und begleitende Dienstleistungen einschliesslich Venture Capital werden vermittelt

Arbeits- und Aufenthaltsbewilligungen - Beschaffung der Papiere für hoch qualifizierte ausländische Arbeitnehmer und, und und...



HTC Service-Center
 Patricia Punzi
 CH-8274 Tägerwilen/
 Thurgau
 Tel.: ++41(0)71/666 72 72
 Fax: 666 72 70
 info@high-tech-center.ch

www.high-tech-center.ch

Mit Take Off in den Thurgau

Wir sind die überregionale Koordinationsstelle für Unternehmensansiedlungen, und vertreten die Standorte Frauenfeld, Kreuzlingen und Weinfelden. Dank unserer Aktivitäten können wir bis heute ein umfangreiches Dienstleistungsangebot präsentieren. Die ständige Zusammenarbeit mit kommunalen und kantonalen Behörden ermöglicht es uns, schnellen und reibungslosen Arbeitsablauf bei rechtlichen und steuerlichen Anfragen zu gewährleisten. Ebenso bietet Take Off Thurgau eingehende Standortberatung bezüglich Land, Infrastruktur, Büros und Produktionsstätten an. Eine von den beteiligten Gemeinden betriebene Liegenschaftsdatenbank ermöglicht diesbezüglich gestellte Anfragen innerhalb 48 Stunden zu bearbeiten. Um die Begleitung persönlich und professionell zu gestalten, steht in jeder beteiligten Stadt ein Standortverantwortlicher zur Verfügung. Jedem Ansiedlungsinteressenten wird dadurch eine individuelle und umfangreiche Beratung beispielsweise bei regionalen, behördlichen und politischen Fragen geboten, die auch über den Zeitpunkt der Ansiedlung hinausreicht. All dies zusammengenommen ergab bis heute einen Erfolg,

der sich sehen lassen kann. Gestützt auf die Ansiedlungspolitik wurden bis heute zahlreiche Unternehmen sowie Vollzeit Arbeitsplätze angesiedelt.

Falls Sie eine Niederlassung planen, würden wir uns freuen auch Ihnen die Vorzüge des Thurgau als Wirtschaftsstandort näher bringen zu dürfen.

KOMMEN AUCH SIE IN DIE SCHWEIZ!

... Sie bezahlen mit Ihrem Unternehmen zu hohe Steuern und sind mit der unternehmerischen Freiheit in Deutschland unzufrieden...
Warum kommen Sie dann nicht in die Schweiz, genauer in den Kanton Thurgau? Gerne helfen wir Ihnen von TAKE OFF THURGAU dabei!

DIE ZIELE

- Aktive Ansiedlung und Aufbau von Unternehmen in den vertretenen Standorten
- nachfrageorientierte Ansiedlung basierend auf der Ansiedlungspolitik der vertretenen Standorte
- Schnittstelle zu den Standortverantwortlichen

UNSERE DIENSTLEISTUNGEN

- Ansiedlungsberatung
- Vermittlung von Kontakten für:
 - steuerliche, betriebswirtschaftliche und finanzielle Beratungen und Begleitungen

STANDORT KOMPETENZ

- Erstberatung bei der Unternehmensgründung und Unternehmensansiedlung
- Standortberatung und Unterstützung bei der Suche von Land, Infrastruktur, Büros und Produktionsstätten
- Repräsentanz in der Startphase für ausländische Unternehmen
- Betreuung ansässiger Unternehmen
- Suche von Partnern und Lieferanten